

# VERTRIEBSMITARBEITER IM AUßENDIENST (M|W|D) FÜR BADEN- WÜRTTEMBERG

**TECNORM ist ein modernes Unternehmen, dessen kompetentes Team sich mit dem Handel und der Herstellung von Präzisions-, Zeichnungs- und Normteilen befasst. Aufgrund unseres breiten Spektrums bieten wir ganzheitliche Lösungen für unsere Kunden an. Ob Automobil-, Möbel- oder Verpackungsindustrie – der Kunde steht immer im Mittelpunkt unseres Handelns.**

## WAS DICH AUSZEICHNET

- Abgeschlossene Ausbildung zum Werkzeugmechaniker/in oder vergleichbare Ausbildung mit Erfahrung im Werkzeugbau
- Staatlich gepr. Techniker oder Maschinenbaustudium von Vorteil
- Mehrjährige Berufserfahrung und Branchenkenntnisse in der Stanz- und Biegetechnik wünschenswert
- Vertriebserfahrung und CRM-Kenntnisse von Vorteil
- Sicheres und gewinnendes Auftreten
- Selbstständige Arbeitsweise, Organisations- und Motivationsfähigkeit
- Reisebereitschaft und Führerschein Klasse B

## WAS DICH ERWARTET

- Qualifizierte Beratung und intensive Betreuung unserer Bestands- und Neukunden
- Akquisition von Neukunden mit Unterstützung bestehender Vertriebssysteme
- Präsentation unserer Produktpalette und erfolgreiche Umsetzung unserer Vertriebsstrategien
- Führen von Verkaufsgesprächen und Preisverhandlungen
- Selbstständige Auswertung von Verkaufszahlen, Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Regelmäßiger Austausch mit dem Vertriebsinnendienst und -außendienst
- Selbstständige Termin- und Reiseplanung mit Unterstützung eines Routenplaners
- Unterstützung bei Messeauftritten und Kundenveranstaltungen

## WAS WIR DIR BIETEN

- Sicherer Arbeitsplatz mit attraktiver Vergütung in einem erfolgreichen, modernen Unternehmen
- Kurze Wege und schnelle Entscheidungen
- Intensive Einarbeitungszeit zum Kennenlernen der Produktpalette, der Vertriebssysteme und des Vertriebsteams am Hauptstandort in Finntrop
- Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten durch externe Anbieter und regelmäßige interne Schulungen zu unseren Produkten und Vertriebssystemen
- Vielfältige Möglichkeiten zur Gestaltung einer persönlichen Kundenbeziehung
- Umfangreiches Angebot an Benefits wie zum Beispiel: Bikeleasing, betriebliche Altersvorsorge und Zuschüsse zur Gesundheitsvorsorge
- Teilnahme an Veranstaltungen des Verbands Deutscher Werkzeug- und Formenbauer (VDWF)
- Komplette Einrichtung eines Homeoffice-Arbeitsplatzes
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung



WERDE TEIL  
UNSERES TEAMS



TECNORM



ANSPRECHPARTNERIN:  
NICOLE KRAUSE



TECNORM GMBH & CO. KG  
EIBACHSTRASSE 11  
57413 FINNTROP



T +49 2721 71960-50  
N.KRAUSE@TECNORM.DE  
WWW.TECNORM.DE